

BBB BÜRGSCHAFTSBANK: Bürgschaften für den Mittelstand in Berlin

Fördertag Berlin-Brandenburg 2016

09.06.2016 Thomas Schwiem






Bürgschaften

- bis:** 1,25 Mio. EUR, keine Untergrenze
- für:** kleine und mittlere Unternehmen und Angehörige Freier Berufe in Berlin
- Verwendung:**
- Existenzgründung
 - Nachfolgeregelung/Betriebsübernahme (MBO/MBI)
 - Wachstumsfinanzierung
 - Betriebsmittelfinanzierung
 - optimierte Unternehmensfinanzierung (Ablösung Lieferantenkredite)



Bürgschaften

- Finanzierungsform:** - von Langfristkredit bis Kontokorrentkredit und Aval
- Finanzierungsart:**
- Förderkredit (IBB, KfW) ebenso wie Hausbankkredit
 - Leasing
 - MBG-Beteiligungen 
- Konditionen:**
- Laufzeit entsprechend der Finanzierung
 - Bürgschaftsquote max. 80 % des Kreditbetrages
 - Bearbeitungsgebühr: 1,5 % des Kreditbetrages (einmalig), mind. 250,- EUR (Leasing: 500,- EUR)
 - Provision: 1,35 % p. a.
 - Sonderprovision: 0,75 % p.a. bei Berlin Start



Ein Blick in die Bilanz lohnt sich

- Optimierung der Finanzierungsstruktur durch langfristige Darlehen für **Investitionen**, die z.B. bisher über die KK-Linie finanziert wurden, bis zu 3 Jahre rückwirkend
- Ablösung von **Lieferantenkrediten** über verbürgte Darlehen
- Erhöhung der Kontokorrentlinien aufgrund von späteren Zahlungseingängen der Kunden und/oder verkürzten **Zahlungszielen** von Lieferanten
- Bürgschaften für **Leasingfinanzierungen** und Mietkauf
- Bereitstellung von **Avalen** (für z.B. Vertragserfüllung, Gewährleistungen und Anzahlungen, Mietavale)



Beispiel: Aufbau eines Internethandelsunternehmens im Konsumgüterbereich

- 2012: intensive Marktrecherche
- Anfang 2013: Start mit geringem Kapital privater Herkunft
- Im weiteren Jahresverlauf: Vergleichsweise schneller Absatzerfolg
- Zum Jahresende 2012: TEUR 198 Umsatz, TEUR 33 Verlust, Break-Even absehbar
- Frühjahr 2014: Finanzierungsanfrage
- Rahmenbedingungen:
 - Unternehmer waren bezogen auf das Konsumgut ohne Branchenerfahrung, aber betriebswirtschaftlich sattelfest
 - unkonventionelle Herangehensweise im Beschaffungs- wie auch im Absatzmarkt
 - skalierbares Geschäftsmodell
 - Unternehmer hatten bereits Startup-Erfahrung im Internetbereich
 - Unternehmer wollten Hereinnahme von VC-Kapital vermeiden und waren dafür zur persönlichen Haftung bereit



Beispiel: Aufbau eines Internethandelsunternehmens im Konsumgüterbereich

Frühjahr 2014: Existenzfestigungsfinanzierung

Investition

Maschinen etc.	TEUR 40
Warenlager	TEUR 190
Betriebsmittel	<u>TEUR 70</u>
	TEUR 300

Finanzierung

Bankdarlehen	TEUR 300
--------------	----------

Besicherung

80%ige Bürgschaft der Bürgschaftsbank unterlegt durch
persönliche Bürgschaften der Gesellschafter



Beispiel: Aufbau eines Internethandelsunternehmens im Konsumgüterbereich

Sommer 2015: erste Wachstumsfinanzierung

<u>Investition</u>		<u>Finanzierung</u>	
Warenlager	TEUR 400	Bankdarlehen	TEUR 400

Frühjahr 2016: zweite Wachstumsfinanzierung

<u>Investition</u>		<u>Finanzierung</u>	
Maschinen etc.	TEUR 120	Eigenmittel + Familie	TEUR 200
Marketing	TEUR 320	Bankdarlehen	TEUR 740
Warenlager	<u>TEUR 750</u>	MBG-Beteiligung	<u>TEUR 250</u>
	TEUR 1.190		TEUR 1.190

Mittelständische Beteiligungsgesellschaft Berlin-Brandenburg GmbH

Fördertag Berlin-Brandenburg 2016

09.06.2016 Thomas Schwiem





Beteiligungen in jeder Unternehmensphase

Die MBG stellt für das ganze Spektrum unternehmerischer Finanzierungserfordernisse Kapital zur Verfügung. Ausnahmen sind Konzept-, reine Forschungs- und Entwicklungsphasen.

Gründungsphase:

Ausgereifte Idee für ein innovatives, marktreifes Produkt oder Dienstleistung mit nachgewiesener Funktions- und Wettbewerbsfähigkeit

Expansions- /Festigungsphase:

Erweiterung von Produktionskapazitäten, der Produktpalette oder Erschließung neuer Märkte, Ersatzinvestitionen

Unternehmensübernahme / Gesellschafterwechsel

Nachfolge bzw. Unternehmens- oder Anteilsübernahme durch Management Buy-Out oder Management Buy-In



Beispiel: Unternehmensfinanzierung eines Filmproduktionsunternehmens

Ausgangssituation

- > bescheidene wirtschaftliche Verhältnisse hinsichtlich
 - Umsatz
 - Ertrag
 - Eigenkapital
- > vielversprechender Lebenslauf („track record“) der Unternehmer
- > gute Projektpipeline



Kapitalbedarf

- > Stoffentwicklungskosten TEUR 70
- > (freie) Betriebsmittel TEUR 180
- > (zweckgebundene) Projektfinanzierung TEUR 400

Finanzierung

- > MBG-Beteiligung TEUR 70
- > verbürgter Kontokorrentkredit TEUR 180
- > verbürgte Projektfinanzierungslinie, wahlweise
Bankbürgschaften oder Kontokorrentkredit TEUR 400



Gründe für eine MBG-Beteiligung

- **Stärkung:** Das Rating der Banken honoriert die Stärkung der Eigenkapitalbasis von Unternehmen.
- **Unabhängigkeit:** Mit uns behalten Unternehmer ihre unternehmerische Unabhängigkeit.
- **Kontinuität:** Unser Engagement ermöglicht stetiges Wachstum.
- **Objektivität:** Wir stehen Unternehmen aus allen Branchen zur Verfügung.
- **Partnerschaft:** Wir beraten und unterstützen bei Finanzmanagement und Controlling.



MBG-Konditionen für Ihren Erfolg

- **Beteiligungshöhe** bis zu 1,25 Mio. Euro (still und offen)
- **Laufzeit** bis zu 10 Jahren
- **Rückzahlung** einer stillen Beteiligung zum Nominalwert
- **Bearbeitungsgebühr** einmalig 1 %
- **Haftungsfondsbeitrag** einmalig 1 %
- **Beteiligungsentgelt** gliedert sich bei stiller Beteiligung in eine feste und eine erfolgsabhängige Komponente:
 - ➔ ab 7% p.a. Festentgelt
 - ➔ plus 2% p.a. gewinnabhängiges Entgelt



Ihre Ansprechpartner

Michael Wowra, Abteilungsleiter BBB und MBG

Tel. 030 311004-21

Lichtenberg, Hohenschönhausen, Marzahn, Hellersdorf

Herr Witkowski (-43)

Treptow, Köpenick, Kreuzberg, Friedrichshain

Herr Wendt (-17)

Mitte, Tiergarten, Neukölln

Herr Schwiem (-32)

Tempelhof, Schöneberg, Steglitz

Frau Tonn (-35)

Spandau, Wilmersdorf, Zehlendorf

Frau Salat (-46)

**Reinickendorf, Charlottenburg, Wedding
Pankow, Prenzlauer Berg, Weißensee,**

Herr Borgmann (-15)

Waltraud Wolf, Geschäftsführerin BBB und MBG

Tel. 030 311004-13